

Для ОСК нашли лизинговую компанию

Судостроители отдадут «Гознак-лизинг»

Государственная Объединенная судостроительная корпорация (ОСК) создаст собственную кэптивную лизинговую компанию на основе «Гознак-лизинга», который предполагается получить от Росимущества. «Гознак-лизинг» уже работает на рынке лизинга судов, сотрудничая в основном с верфями ОСК. Впрочем, сейчас сегмент судового лизинга в РФ развит очень слабо, на него приходится всего 2% от общего портфеля лизинговых компаний. По мнению экспертов, резкого роста спроса со стороны судовладельцев в ближайшее время не предвидится.

Вчера на regulation.gov.ru Минпромторг опубликовал проект указа президента, который предусматривает передачу от Росимущества ОСК пакетов акций 17 компаний. В основном речь идет о верфях и конструкторских бюро, где ОСК уже владеет контрольным пакетом. Например, корпорации будет передано 18,2% «Адмиралтейских верфей», 16,7% «Звездочки», 48,5% «Севмаша» и т. д. Эта передача пакетов — техническая. В пояснительной записке Минпромторга говорится, что изначально ОСК получила от государства 100% минус одну акцию в этих активах, но затем предприятия получали господдержку из бюджета в обмен на акции, и доля государства в их уставном капитале выросла. Теперь ОСК получит пакеты назад через допэмиссию. После подписания указа ОСК должна получить доли в течение 18 месяцев, до этого они будут у нее в доверительном управлении.

Но помимо акций верфей и КБ ОСК получит и 100% минус одну акцию лизингового ЗАО «Гознак-лизинг». В пояснительной записке отмечается, что в госпрограмме «Развитие судостроения до 2030 года» лизингу «отводится значительная роль в процессе восстановления и развития судостроительных компаний», в том числе входящих в ОСК. Поэтому в Минпромторге считают целесообразным для этого «использовать уже существую-

ющую лизинговую компанию». В августе глава ОСК Алексей Рахманов говорил, что корпорация предлагает создать кэптивную лизинговую компанию в своей структуре, которая позволила бы «решить проблему строительства судов и предоставления относительно недорогого финансирования для судовладельцев».

ЦИТАТА



Либо вы должны создавать кэптивные компании, которые будут пытаться зарабатывать. Либо должны понимать, что в конце бизнес должен стоять. Иначе вы не находите потребителя своего судна и вынуждены будете пытаться его сами использовать
 — Владимир Лисин, владелец транспортного холдинга UCL, о создании кэптивной лизинговой компании ОСК, 3 августа 2015 года

В ОСК вчера сообщили „Ъ“, что передача «Гознак-лизинга» позволит «создать кэптивную лизинговую компанию, которая обеспечит привлечение новых заказов». «Компания получит первое финансирование уже в 2016 году», — добавили в ОСК, не раскрыв объемы. Летом господин Рахманов говорил, что в 2008–2011 годах корпорация «получила 6,4 млрд руб. в уставный капитал, отдала под 2/3 ставки рефинансирования лизинговым компаниям», это в итоге позволило построить 29 судов на 10 млрд руб. «Мы посчитали, что если увеличить вложения до 33 млрд руб., то мы можем на 140 млрд руб. построить судов», — сказал тогда глава ОСК.

«Гознак-лизинг» создан в 2002 году как структура Гознака, но в 2006 году 100% акций были переданы Росимуществу. Сейчас компания занимается

в основном лизингом судов и сотрудничает с ОСК. По данным «Эксперт РА», «Гознак-лизинг» по итогам первого полугодия занимает 30-е место в рейтинге лизинговых компаний РФ по объему портфеля: он составлял 4,8 млрд руб., увеличившись по сравнению с аналогичным периодом 2014 года на 2 млрд руб. Из презентации «Гознак-лизинга» следует, что по итогам 2014 года в его портфеле было 17 судов (включая понтоны), большая часть из которых построена ОСК, в том числе на астраханском заводе «Лотос». В 2015 году «Лотос» спустил на воду два танкера проекта RST25, заказчиком которых был «Гознак-лизинг», а лизингополучателем — Московское речное пароходство. Во вторник завод «Красное Сормово» (входит в ОСК), «Гознак-лизинг» и «Волготранс» подписали контракты на поставку двух танкеров-химовозов проекта RST27 в 2017 году.

Пока лизинг судов в России развит очень слабо. По оценкам «Эксперт РА», доля судов в общем объеме лизинга по итогам первого полугодия составляла лишь 2,3%. В этом году сегмент резко сократился, его доля в общей стоимости имущества по новым лизинговым договорам в РФ упала в январе—июне по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 81%, до 0,4% (в целом объем новых контрактов упал почти на 30%). Но глава «InfoLine-Аналитики» Михаил Бурмистров считает, что создание собственной лизинговой компании может стать эффективным инструментом выхода ОСК на внутренний рынок судов для речного и рыболовецкого флота, но придется обеспечить более привлекательные финансовые условия кэптивной структуры, чем у крупнейших лизинговых госкомпаний. Как отмечает эксперт, в 2015–2016 годах развитие сегмента лизинга в судостроении «не требует значительных финансовых ресурсов» (не превысит 2–3 млрд руб.), поскольку спрос со стороны российских судовладельцев в гражданском сегменте остается низким.

Егор Попов